



Die Imholz Autohaus AG in Cham steht seit Generationen für Tradition und Innovation. Was als familiengeführter Betrieb begann, hat sich zu einem führenden Mehrmarkenunternehmen entwickelt. Mit starken Marken wie Peugeot, Ford, Volvo, Isuzu- und Iveco Nutzfahrzeugen bieten wir unseren Kunden eine vielfältige Auswahl an Automobilen an. Bei uns erlebt der Kunde eine Rundum-Betreuung – von A bis Z – mit höchster Qualität in den Bereichen Verkauf und After Sales. Die Kundenzufriedenheit hat für uns oberste Priorität!

Wir suchen nach Vereinbarung einen motivierten

Verkaufsleiter 100% / Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung mit fundierter Erfahrung im Automobilgewerbe

Zur Ergänzung unseres Führungsteams suchen wir eine erfahrene, unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit fundierter Praxiserfahrung im Automobilgewerbe. In dieser Schlüsselrolle verantworten Sie die Führung der Verkaufs- und Dispositionsabteilung und wirken aktiv in der erweiterten Geschäftsleitung mit. Sie steuern sämtliche Verkaufsprozesse organisatorisch, wirtschaftlich und personell, führen Ihr Team mit klaren Zielvorgaben, übernehmen die Rekrutierung neuer Mitarbeitenden und führen regelmässige Auswertungen sowie Mitarbeitergespräche durch.

Sie verhandeln mit Importeuren und Herstellern, lancieren Marketingmassnahmen wie Mailings, Promotionen und Ausstellungen und stellen durch gezieltes Qualitätsmanagement eine hohe Kundenzufriedenheit sicher. Die persönliche Betreuung von Key Accounts sowie die Bearbeitung von Kundenreklamationen gehören ebenso zu Ihrem Verantwortungsbereich.

Sie bringen mehrjährige Führungserfahrung im Automobilbereich mit, idealerweise in einer markenverantwortlichen Funktion und überzeugen durch ausgeprägte Führungsqualitäten, unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres, professionelles Auftreten. Ihre Affinität zu IT-Themen, Ihre Kommunikationsstärke sowie Ihr Gespür für Kundenbedürfnisse runden Ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen eine Schlüsselposition in einem etablierten Unternehmen mit hoher Marktreputation, flachen Hierarchien und direktem Einfluss auf strategische Entscheidungen. Sie profitieren von einem professionellen Umfeld, in dem Sie Ihr Know-how gezielt einsetzen und weiterentwickeln können – mit attraktiven Rahmenbedingungen und langfristiger Perspektive.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung, die Sie bitte an cornelia.steiner@imholz-autohaus.ch richten.